IHJ PLUS

Company News Paper

アイ・エイチ・ジェイ“プラス”

アイ・エイチ・ジェイ株式会社
〒890-0064 鹿児島市鴨池新町12-12第2岩崎ビル3階
TEL.099-214-3901 FAX.099-214-3902

企業は『人』なり。

P2 IHJ取締役ご挨拶

トップが語る! IHJの今とこれから

P3 事業部ご紹介
P4 IHJの企業体系
P5 IHJ各支店の紹介
P6･7･8･9 ケータイショップ案内
P10･11 IHJな人
P12 取り扱い商材紹介
P13 1日の流れ（法人･ショップ）
P14 IHJの年間行事
P15 お客様の声
P16 お取引様広告

トップが語る!

IHJの今とこれから

地域貢献度No.1のディストリビューター企業を目指して!!

高岡和也

IHJ株式会社 代表取締役

IHJ CEO

Kazunari Takaoka

人材こそが最大の財産であり武器である。

我が社の主力事業の一つは携帯電話の販売事業です。現在auショップ・UQスポット・ソフトバンクショップを合わせて15店舗運営しております。

昨今、携帯電話業界は飽和状態が続くなか、グローバルな競争で生き残るために各社が凄まじいスピードで技術革新を進めております。その結果、スマートフォンやタブレット端末が人々のライフスタイルの中枢を担う存在になりました。しかし、料金プランは複雑化して分かりにくくなり、またせっかくの機能を使いこなせていないお客様が数多くいらっしゃるのも事実です。そこで当社は、インバウンドで接客する携帯電話ショップだけではなく、お客様先へ訪問するアウトバウンドのスタイルを取り入れることで、使い方に不慣れであったりお店まで足を運べないお客様へも最先端のサービスや料金プランを分かりやすくご説明・ご提案し、よりよいライフスタイルをご提供したいと考えております。

もう一つの主力事業としては、高機能複合機を中心商材としたOA機器販売事業があります。複合機も年々進化を遂げているIT商材です。コピー・FAX・プリンタ・スキャナとしての機能はもちろんのこと、クラウドと連携することでネット上でのデータ管理が可能となり、さらにそのデータをスマートフォン等とリンクさせられるようになりました。その他にもオフィス環境のトータルサポートを目指して、ビジネスフォンやPCサーバー、UTM、LED照明や業務用エアコンといったECO環境商品、事務用品全般やウォーターサーバーの販売、さらにはWEB事業のホームページ制作に至るまで幅広く力を入れております。

またコールセンター事業では、全国の法人様を対象として通信回線のコスト削減のご提案を行っております。お客様により効率のよい事業活動をしていただくべく、日々営業活動に取り組み成果を出している事業です。

「人材こそが最大の財産であり武器である」というのがアイ・エイチ・ジェイ設立以来一貫した考え方です。ここでいう人材は『人財』と言い換えることができます。『人財』とは、単純に能力が高い人物だけを指すわけではありません。情報通信に関わる商品やサービスが多岐にわたるなかで、一人一人のお客様にとっての最適解は当然異なってきます。それを導き出すために、お客様とどれだけ真摯に向き合いお困りの点やご要望を汲み取れるか。能力の有無だけではなく、業務に取り組む姿勢が問われるのです。

また従業員には経営者感覚をもって業務にあたってほしいと考えており、ある程度の決裁権を営業マンやスタッフに持たせております。組織のただの歯車として受身の姿勢で仕事をこなすのではなく、自分が会社を代表しているのだという意識で能動的に業務に取り組んでほしいからです。そういった人材こそが会社の宝となり『人財』となるのです。もちろん『人財』は自然に生まれるものではありませんから、充実した研修制度を用意するなど教育には力を入れております。人間性も評価される実力主義、平等な評価制度、風通しのよいフラットな組織、お客様第一主義を徹底して、これからも従業員一同力を合わせて営業活動に取り組んでまいります。

企業理念

集団成功主義

Collective success principles

5つのステークホルダーを幸せにする経営及び営業活動を目指します。

- 01 IHJ 従業員とその家族
- 02 お客様
- 03 お取引先様
- 04 株主様
- 05 地域社会

OA機器事業部

法人様・事業者様向けに複合機を中心とするOA機器を販売。

Hiromitsu Watanabe

お客様に合った最適な商品を。

OA equipment Division

OA機器事業部長

渡邉紘充

現在、私共OA機器事業部においては、業務用複合機を中心に、九州地区の法人様及び事業主様を対象に提案活動を行っております。

業務用複合機の市場規模はここ数年ほぼ横ばいですが、複合機を中心としたネットワーク環境に関連するセキュリティやデータ管理の需要が年々高まっており、事実セキュリティ機器やデータ管理機器の市場規模は右肩上がりに拡大を続けています。

例えば、固定電話回線も以前のようなアナログの電話回線ではなく、そのほとんどがネット環境を利用したものになっておりますし、急激なIOT市場の成長により、家電製品や自動車など様々なモノがインターネットに接続される事で、利便性は革新的に進化を続けています。ただ、それに比例するように、サイバー攻撃やハッキングなどの被害も増え続けているのが現状です。これに対応して、国内外の様々なメーカーがそういった脅威などをブロック、あるいは脅威から保護する為の多種多様な商品を開発し発表しております。

また事業をされる方々におかれましては、個人情報の取扱いについても法改正があり、データの取扱にも早急に対策を打たなければならない時代です。我々に出来る事、そして我々の使命は、そういった変化し続ける需要に対応し、様々な商品の中からお客様それぞれに合った最適な商品の提案をさせて頂き、事業を続ける方へ貢献していくことであると考えております。

我々の生活や事業にとってインターネットが必要不可欠な時代だからこそ、インターネットの接続に不具合が生じたり、機器の障害などが発生した場合にはその原因究明も複雑化し、1つの機器の不具合によって、電話やインターネットも使用できないなどの状況になりかねないリスクがあります。そういったリスクが増えて行くことも含め、お客様の社内ネットワーク環境における全てのサポートやフォローをワンストップで行う事が、ここから先、我々にもっとも求められる事であると確信しております。

お客様からの要請に応え続け、九州でもっともお客様から支持される会社を目指し、成長して行きたいと考えています。

SHOP事業本部

au・UQ・ソフトバンク・ワイモバイルの携帯電話ショップを合計15店舗運営 ※2019年9月現在

Takuya Iiduka

伝える技術や知識を磨く。

SHOP Division

SHOP事業本部長

飯塚卓也

SHOP事業本部では携帯電話ショップを、福岡県・熊本県・鹿児島県の主要各地で運営しております。創業当初は4店舗の運営からスタートし、徐々に運営店舗を増やしていきこの12年で現在15店舗を運営するにいたりました。これも日々のスタッフの努力の積み重ねがお客様やお取引先様にご評価いただいた結果だと考えております。

携帯ショップの仕事は傍から見ていると制服を着て最先端の商品をスマートに説明する仕事のように見られがちですが、本当は大変な面がたくさんあります。最先端の商品や新しいプランを説明するにはそのサービス内容や商品知識を身に付ける必要があり、さらにその知識を老若男女問わずどのお客様へもご理解いただけるように説明する会話の技術が必要になります。

たとえば20代、30代の方であればWi-Fiと言われれば普通に理解できると思いますが、それをご自信の祖父母に対して説明できますかと言われればかなり難しいのではないでしょうか。なぜタブレットが必要なのか、あると何がいいのかなども同様です。

お客様が選ぶことだから聞かれない限りわざわざ教える必要ないとか、知らないのはお客様が悪いと思われる方もいるかもしれませんが、そうではありません。確かに知らなければ知らないで不自由することはないと思います。しかし知っていれば知っているで、より便利で豊かな生活が手に入り、楽しい人生への手助けになるはずです。

私たちはこのようなお客様とのコミュニケーションを通じて、日々伝える技術や知識を磨いています。それは自分自身を磨くことにもつながっています。誰とでも楽しく会話出来たり、人の気持ちをくみ取れること。最先端の技術や商品を理解しているという能力はきっとさまざまな場面で役に立つはずです。

このように書いていくと難しそうだなと思う方もいるかと思います。仕事を始めたばかりの頃は覚えることが多いのは確かです。その中で人によって覚えるのが早い方もいれば遅い方もいれば普通の人もいますが、スピードにあまり意味はありません。差はあれど最終的には誰にでも覚えることが出来るからです。10年20年30年と仕事をする中で最初に覚えるのが早かったかどうかは振り返ってみればどうでもいいはずです。焦らずじっくり努力していってもらえたらと考えています。

TM営業部

快適なインターネット環境をお求め安い価格で。

TM Division

Yoshiyuki Fukuyama

TM営業部

福山義幸

TM営業部は、大手通信キャリア様のインターネット回線や電話回線等の通信回線をメインとし、それに紐づく商品をお客様へご案内させていただいているコールセンターと訪問販売の営業部です。

私どもTM営業部としましては、お客様とのコミュニケーションを最重要と考え、そしてお客様が安心して弊社とお付き合いして下さるよう通信回線のコスト削減・変更に伴うネットワーク環境の構築などを通じて、お客様がより効率のよい事業活動ができるように、日々営業活動を行っております。

また、2015年2月よりコールセンターを主として営業活動を行ってきましたが、2017年2月より訪問販売の営業部も立ち上げ、今までコールセンターだけでは行えなかった、よりお客様に近い立場で様々な商品を提供し、最適な環境を整えさせていただくことが出来るようにもなりました。

更に、様々な商品を通じて多くのお客様との繋がりを築き上げ、従業員一人一人の成長と共に営業部から事業部への昇格を目指して、今後もお客様に寄り添いながら成長してまいります。

WEBマーケティング営業部

歯科医院ポータルサイトの営業・サポート。

WEB marketing Division

Naoki Kobayashi

WEBマーケティング営業部

小林尚紀

WEBマーケティング営業部は、歯科医院のポータルサイトであるEPARK歯科の営業・サポート業務と、アイ・エイチ・ジェイの自社商材であるホームページの取材・制作業務を行っております。

EPARK歯科の営業・サポート業務は、「歯科」という業種に特化した知識が必要です。お客様とコミュニケーションを取りつつ、顧客満足度を上げることによってEPARK歯科のサービスを良いものと認識していただき、ユーザー数を増やすことへと繋げています。

ホームページの取材・制作では、直接お客様のところへお伺いし、ページ構成や内容を取材・提案します。ホームページ制作は美的センスや独創性が大事と思われがちですが、進捗の管理能力やコミュニケーション能力など、ビジネススキルも重要です。

当営業部はアイ・エイチ・ジェイの中で唯一ともいえるクリエイティブな営業部です。常にお客様の声に耳を傾け、日々進化し、柔軟な考えと新たな発想を生み出してまいります。

IHJの企業体系

会社概要

［商　　号］ アイ・エイチ・ジェイ株式会社
［設　　立］ 2007年12月5日
［資 本 金］ 5,100万円

［所 在 地］ 〒890-0064
鹿児島市鴨池新町12-12第2岩崎ビル3階
TEL.099-214-3901　FAX.099-214-3902

［事業概要］ OA機器販売、法人用携帯電話販売
固定回線販売、携帯電話ショップ運営
LED照明・業務用エアコン・ウォーターサーバー
UTM販売・ホームページ作成・保守サポート

［拠　　点］
■ **本　　社** ／ 鹿児島市
■ **博多本店** ／ 福 岡 市
■ **久留米支店** ／ 久留米市
■ **熊本支店** ／ 熊 本 市

〈 SHOP 〉

ソフトバンクショップ
鹿児島市…… 2店舗
霧島市…… 1店舗
出水市…… 1店舗
鹿屋市…… 1店舗
薩摩川内市…… 1店舗
指宿市…… 1店舗

auショップ
福岡市…… 1店舗
久留米市…… 1店舗
熊本市…… 1店舗
鹿児島市…… 1店舗
出水市…… 1店舗
伊佐市…… 1店舗
薩摩川内市…… 1店舗

UQスポット
鹿児島市…… 1店舗

［従業員数］ 184名（男性90名、女性94名 2019年10月現在）

沿　革

2007年: 12月 鹿児島県鹿児島市に
アイ・エイチ・ジェイ株式会社設立

2008年: 1月 OA機器販売事業、携帯電話販売事業開始
携帯電話SHOP 5店舗運営開始
3月 ソフトバンク文化邑移転
8月 ソフトバンク天文館移転、
「ソフトバンクいづろなや通り」へ店名変更

2009年: 10月 インターネット回線販売事業開始
11月 ソフトバンク鹿児島中央駅西口運営開始
12月 ソフトバンク指宿運営開始

2010年: 4月 アイ・エイチ・ジェイ株式会社熊本支店開設

2011年: 12月 auショップ出水、auショップ大口運営開始

2012年: 1月 アイ・エイチ・ジェイ株式会社鳥栖営業所開設
10月 auショップ川内中郷移転
11月 ソフトバンク指宿移転

2013年: 1月 アイ・エイチ・ジェイ株式会社久留米支店開設
（鳥栖営業所移転に伴い名称変更）
11月 ソフトバンク文化邑移転
ソフトバンクいづろなや通りと合併し、
「ソフトバンクてんまち」へ名称変更

2014年: 4月 アイ・エイチ・ジェイ株式会社博多支店開設
5月 ソフトバンクリナシティかのや運営開始

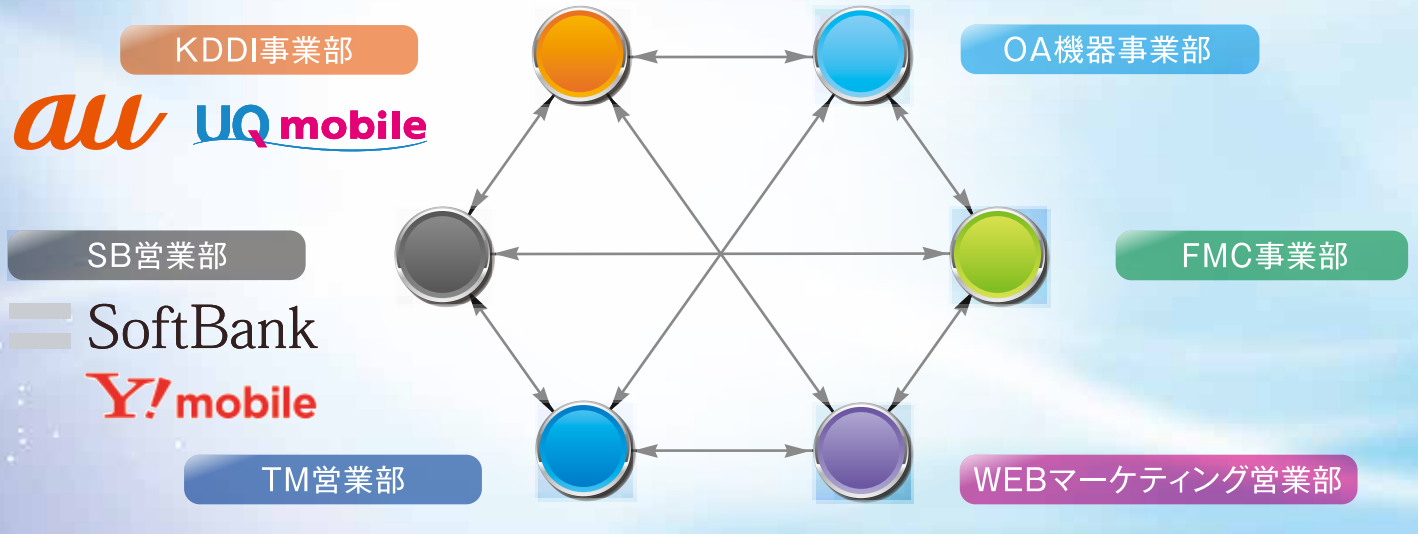
2015年: 2月 コールセンター事業開始
3月 ソフトバンクフレスポ国分運営開始
4月 ソフトバンク川内空港バイパス移転、
「ソフトバンク川内駅前」へ名称変更
6月 ホームページ取扱い開始
7月 ソフトバンクリナシティかのや移転、
「ソフトバンク鹿屋寿」へ名称変更
9月 ソフトバンク出水中央運営開始

2017年: 2月 UQスポット天文館新規オープン
9月 ソフトバンクフレスポ国分移転
「ソフトバンク国分中央」へ名称変更

2018年: 6月 ワイモバイル鹿屋寿オープン
au出水移転オープン
SB都城甲斐元閉店
8月 au川内中郷リニューアルオープン
12月 auショップ天文館電停前リニューアルオープン

2019年: 3月 ソフトバンク鹿児島中央駅西口リニューアルオープン
8月 auショップ新天町、auショップ花畑、
auショップ健軍の運営開始

組 織 図 ～ ネットワークを生かす組織づくり ～



IHJ各支店の紹介

01 博多本店 FUKUOKA

全国の情報通信を新しいステージへ導きます。

博多本店は2014年に開設し、JR博多駅から5分の交通至便な立地にあります。現在30名（男性17名、女性13名）が勤務しており、九州最大の都市にある利点を活かして頑張っています。TM営業部もこちらにあり、博多のみならず全国の情報通信を新しいステージへと導くために一丸となって取り組んでいます。

▼交通アクセス

〒812-0013
福岡県福岡市博多区博多駅東2-6-26 安川産業ビル6階
管　理　部 TEL092-409-3817 / FAX092-409-3825
FMC事業部 TEL092-409-3914 / FAX092-409-3967
OA機器事業部 TEL092-409-3986 / FAX092-409-3972
TM営業部 TEL092-292-5330 / FAX092-409-3825

02 久留米支店 FUKUOKA

地域のさらなる発展のために力を合わせて!

JR久留米駅と西鉄久留米駅の中間に位置する久留米支店では、8名（男性5名、女性3名）が勤務しています。比較的小規模なぶんだけ社員同士の仲もよく、支店ひいては地域のさらなる発展のために力を合わせて取り組んでいます。

▼交通アクセス

〒830-0017
福岡県久留米市日吉町12-35 久留米ビルⅢ6階
管　理　部 TEL0942-46-7066 / FAX0942-46-7067
FMC事業部 TEL0942-46-7080 / FAX0942-46-7081
OA機器事業部 TEL0942-46-7060 / FAX0942-46-7061

03 熊本支店 KUMAMOTO

お客様のご要望に応えながら地域社会の活性化。

「火の国」とも呼ばれる熊本県の中心部、熊本駅にほど近い交通至便な地にある熊本支店では、現在15名(男性10名、女性5名)が働いています。お客様のご要望に応えながら地域社会を盛り上げていくため、一致協力して頑張っています。

▼交通アクセス

〒860-0051
熊本県熊本市西区二本木5丁目2-1 エヌ・アイビル二本木2階
管　理　部 TEL096-312-2899 / FAX096-312-2898
FMC事業部 TEL096-312-2855 / FAX096-312-2866
OA機器事業部 TEL096-312-2877 / FAX096-312-2878

04 鹿児島本社 KAGOSHIMA

鹿児島の情報通信環境をより充実・発展させます。

鹿児島本社は、鹿児島湾に浮かぶ桜島の雄大な景色を臨む好立地にあります。現在36名（男性21名、女性12名）が勤務しており、活気にあふれた雰囲気が特徴です。鹿児島の情報通信環境をより充実・発展させるため、社員一人一人が目標を高く持って日々の業務に全力で励んでいます。

▼交通アクセス

〒890-0064
鹿児島県鹿児島市鴨池新町12-12 第2岩崎ビル3階
管　理　部 TEL099-214-3901 / FAX099-214-3902
FMC事業部 TEL099-214-3907 / FAX099-221-1154
OA機器事業部 TEL099-214-3905 / FAX099-214-3906
WEBマーケティング営業部 TEL099-214-3909 / FAX099-297-5571

SHOP 事業本部 ケータイショップのご紹介

auショップ

九州最大の繁華街、福岡市天神にあるauショップ新天町はアクセスもよく、最新のスマートフォンやタブレットなどを数多く取り揃えております。ご契約プランの見直しや、操作案内なども承っておりますのでスタッフにお気軽にお申し付けください。皆様のご来店を心よりお待ちしております。

auショップ 新天町

福岡県 福岡市中央区 天神２丁目９-１０８
営業時間 11:00～20:00
TEL.フリーコール0800-700-3011　FAX.092-752-1277

交通アクセス
auショップ 新天町 検索

ａｕショップ花畑は西鉄花畑駅を降りて歩いて3分。どちらかといえばコンパクトな店舗ですが、その分来店されたお客様に親しみを感じていただけるよう丁寧で満足度の高いサービス提供を心がけています。ぜひ一度当店へお越しください。スタッフ一同お待ちしております。

auショップ 花　畑

福岡県 久留米市 西町１００１番２
営業時間 10:00～19:00　※定休日：毎月第3火曜日
TEL.フリーコール0800-700-3048　FAX.0942-38-7793

交通アクセス
auショップ 花畑 検索

熊本市電終点の「健軍町」電停を降りてすぐ、交通の便が良い立地のａｕショップです。商店街も近く、店内にはキッズスペースもありますので、お買い物の際にもお気軽にご利用いただけます。携帯電話でお困りのことがありましたら私たちにお任せください！皆様のお越しをお待ちしております。

auショップ 健　軍

熊本県 熊本市東区 若葉１-１-４０
営業時間 10:00～19:00　※定休日：毎月第3火曜日
TEL.フリーコール0800-700-2750　FAX.096-285-3976

交通アクセス
auショップ 健軍 検索

毎年ツルが訪れる町として知られる出水市。国道447号線沿いに2018年6月に新しく移転オープンしたのがauショップ出水です。 携帯電話やスマートフォン・タブレット端末や周辺機器などを多数取り扱い、新規のご契約から毎日のご利用に関するご相談までスタッフが親切丁寧に対応いたします。どうぞお気軽にお越しください。

auショップ 出　水

鹿児島県出水市黄金町484-2
営業時間 10:00～19:00　※定休日：毎月第3火曜日
TEL.フリーコール0800-700-2810　FAX.0996-63-8736

交通アクセス
auショップ 出水 検索

アイ・エイチ・ジェイはau・UQモバイル・ソフトバンクの携帯ショップを鹿児島県内に12店舗・福岡県内に2店舗・熊本県内に1店舗運営しており、地元のアドバイザーとして心からのサービスを提供させていただいております。また、ソフトバンクの店舗に関してはワイモバイル取扱店としてリニューアルオープンしております。最新機種のご予約から故障対応などのアフターサービスまで、携帯電話のことならアイ・エイチ・ジェイの携帯ショップにお任せください。

熊本・宮崎の県境にもほど近い伊佐市のauショップ大口は、豊かな自然環境のなかで営業しております。携帯電話などのお手続きはもちろん、各種機器の使い方のご説明などもいたしますのでお困りの際はぜひお立ち寄りください。スタッフ一同心よりお待ちしております。

auショップ 大口

鹿児島県伊佐市大口里701-4
営業時間 10:00～19:00　※定休日：毎月第3火曜日
TEL.フリーコール 0800-700-2813　FAX.0995-22-7018

交通アクセス
auショップ大口 検索

九州でも有数の一級河川、川内川の河口に位置する薩摩川内市にauショップ川内中郷はございます。
広い駐車場を完備し、携帯電話の新規・のりかえのご契約やご購入のほか、通信関係全般のご相談も承っております。ご来店いただいたお客様に笑顔でお帰りいただけるよう丁寧に対応させていただきますので、ぜひお越しください。

auショップ 川内中郷

鹿児島県薩摩川内市中郷2-63
営業時間 10:00～19:00　※定休日：毎月第3火曜日
TEL.フリーコール 0800-700-2839　FAX.0996-25-9670

交通アクセス
auショップ川内中郷 検索

auショップ天文館電停前は鹿児島県一の繁華街、天文館の中心部にて営業しております。携帯電話・スマートフォンに精通したスタッフが、お客様のお好みやライフスタイルにぴったりの機種や料金プランをご案内いたします。最新機種を豊富に取り揃えて、皆様のご来店を一同心よりお待ちしております。

auショップ 天文館電停前

鹿児島県鹿児島市東千石町13-16 天文館薬局ビル1階
営業時間 11:00～20:00　※定休日：毎月第3火曜日
TEL.フリーコール 0800-700-2848　FAX.099-219-1182

交通アクセス
auショップ天文館電停前 検索

UQ mobile

ＵＱスポット天文館は2017年2月、天文館アーケード内にオープンいたしました。ＵＱコミュニケーションズの商品を専門に取り扱う、鹿児島県内では初めての店舗となります。携帯電話・スマートフォン関連のご相談全般をお受けしておりますので、月々の利用料金が気になる方や最新機種に興味のある方など、ぜひご来店のうえスタッフにお問い合わせください。皆様のお越しを心よりお待ちしております。

UQ mobile UQ スポット天文館

鹿児島県鹿児島市東千石町11-14-2 SOMETHING BLD 1階
営業時間 11:00～20:00
TEL.099-295-0881　FAX.099-295-0882

交通アクセス
UQスポット天文館 検索

SHOP 事業本部 ケータイショップのご紹介

SoftBank Y!mobile

ソフトバンク出水中央は、国道447号線沿いに2015年9月にオープンした携帯ショップです。広々とした店内では携帯電話やスマートフォンの使い勝手を実際に触れて確認できるほかキッズスペースもあるのでご契約やプランの見直しなどを落ち着いてできます。ワイモバイルも取扱いできるようになり、よりいっそう丁寧なご説明を心がけておりますので、携帯電話などの取り扱いに自信がない方もお気軽にお越し下さい。

SoftBank ソフトバンク出水中央 Y!mobile

鹿児島県出水市六月田町363番
営業時間 10:00～19:00 ※定休日:毎月第3火曜日
TEL.0996-79-3077 FAX.0996-79-3098

交通アクセス
ソフトバンク出水中央 検索

鹿児島の陸の玄関口、JR鹿児島中央駅の西側出口から徒歩5分の好立地にてソフトバンク鹿児島中央駅西口は営業しております。駐車場もございますので、お買い物帰りなどお客様のご都合にあわせてご利用いただけます。豊富な経験と知識を持ったスタッフが皆様のお越しをお待ちしております。

SoftBank ソフトバンク鹿児島中央駅西口 Y!mobile

鹿児島県鹿児島市武1-5-2 ガーデンパレス藤１階
営業時間 10:00～19:00 ※定休日:毎月第3火曜日
TEL.099-263-8301 FAX.099-204-9011

交通アクセス
ソフトバンク鹿児島中央駅西口 検索

鹿児島市の中心部、天文館のG3アーケード内にソフトバンクてんまちはございます。2018年7月にワイモバイル取扱い店としてリニューアルオープンした店内には携帯電話やスマートフォンがゆったりとディスプレイされ、気になった機種の使い心地を確かめながら選ぶことができます。キッズスペースもご用意しておりますので、ぜひご家族でお越し下さい。元気いっぱいのスタッフがお待ちしております。

SoftBank ソフトバンクてんまち Y!mobile

鹿児島県鹿児島市千日町15-15 リバティーハウス1階
営業時間 11:00～20:00 ※定休日:毎月第3火曜日
TEL.099-223-1110 FAX.099-223-1785

交通アクセス
ソフトバンクてんまち 検索

大隅半島の中心都市である鹿屋市。ソフトバンク鹿屋寿はその中心部にある携帯ショップです。2018年6月にリニューアルオープンし端末や周辺機器の販売はもちろん、操作方法のご案内なども承っております。お客様のご要望に沿ったプランをお選びいただけるようお手伝いいたします。通信関係でお困りのことがございましたらぜひご相談ください。

SoftBank ソフトバンク鹿屋寿

鹿児島県鹿屋市寿3丁目12-19
営業時間 10:00～19:00 ※定休日:毎月第3火曜日
TEL.0994-42-5500 FAX.0994-42-5060

交通アクセス
ソフトバンク鹿屋寿 検索

SHOP 事業本部 ケータイショップのご紹介

ソフトバンク川内駅前はJR薩摩川内駅近くの複合商業施設、「アクロスガーデン薩摩川内」内で営業しております。最新機種から人気の機種まで各種携帯端末を幅広くご用意して、皆様のご来店をお待ちしております。お買い物ついでなどに、お気軽にお立ち寄りください。

SoftBank ソフトバンク川内駅前

Y!mobile

鹿児島県薩摩川内市西向田町7番32号 アクロスガーデン薩摩川内
営業時間 10:00～19:00 ※定休日:毎月第3火曜日
TEL.0996-27-7250 FAX.0996-27-7260

交通アクセス
ソフトバンク川内駅前 検索

鹿児島県でも比較的温暖な地域にあり、観光地・保養地としても知られる指宿市にソフトバンク指宿はございます。スマートフォンやタブレットなどの通信端末のほか、周辺機器も豊富にご用意して皆様のご来店を心よりお待ちしております。各種お手続きはもちろん、携帯電話でお困りの際はぜひ当店へ!

SoftBank ソフトバンク指宿

Y!mobile

鹿児島県指宿市西方2076-6
営業時間 10:00～19:00 ※定休日:毎月第3火曜日
TEL.0993-27-9502 FAX.0993-27-9503

交通アクセス
ソフトバンク指宿 検索

ソフトバンク国分中央は、2018年7月にリニューアルオープンしたばかりのショップです。解放的な雰囲気の店内にはスマートフォンやタブレットのデモ機もございますので、便利さと使いやすさをご来店のうえ実感してください。スタッフ一同、心よりお待ちしております。ご契約プランなどのご相談も承っておりますので、ぜひお気軽にお越し下さい。

SoftBank ソフトバンク国分中央

Y!mobile

鹿児島県霧島市国分中央５丁目１-５
営業時間 10:00～19:00 ※定休日:毎月第3火曜日
TEL.0995-73-3335 FAX.0995-73-3334

交通アクセス
ソフトバンク国分中央 検索

ワタシはIHJな人

DS久留米
江島　桜子
創価大学卒
2018年4月入社

お客様のお役に立てていると実感できるやりがいのある仕事です。

私は就活イベントでアイ・エイチ・ジェイに出会いました。面接の際、私の今までの生き方などの話を褒めてもらえ、就職活動で悩んでいた私を認めてもらえたと感じ、この会社に出会うために就職活動を頑張ったのだと思えたのです。そして、高岡代表や渡邉部長の仕事に対する情熱や誠実さに触れ、当初は考えていなかった営業職としてこの会社で働きたいと思い入社を決意しました。

現在は主にOA機器の販売やアフターフォローをしています。複合機やホームページ制作、セキュリティ機器など幅広い商材を取扱い、お客様のオフィス環境を多角的にサポートしています。営業職というとすごく大変なイメージがあると思いますが、実際はチームやエリアで頼れる上司や仲間と支え合いながら仕事ができ、直接お客様の反応も見られるのでやりがいのある仕事です。

入社後は一人の大人としての自覚が芽生えたと思います。言葉一つでお客様への伝わり方が変わるので、発言には責任が伴います。私の言動で会社のイメージが変わるので、社員として恥ずかしくないようにと意識するようになりました。また、直接経営者の方と接するので、話す力・聞く力・度胸が付きました。

仕事をする中ではお客様から感謝の声をいただいた時が一番嬉しいです。「機械を導入して便利になった」「江島さんが担当でよかった」と言われた時に、お客様のお役に立てていると実感でき、この仕事をしていて良かったと感じます。その反面、お客様の潜在的なニーズを引き出すのは難しいです。お客様にメリットがあると思いご提案したものが、お客様にとってはそうでもないこともあり、逆に微妙かなと思ったものがお客様にとって大きなメリットがある場合があります。ですので、常に固定観念にとらわれず広い視野で考えられるように尽力しています。

今後はもっとお客様目線での営業ができる営業マンになりたいです。困ったことがあれば何でも解決に導けて、上司や同僚にも信頼される人材に成長していきたいです。

就職活動が長引くと、果たして自分は就職したいのか、それとも就職活動を終わらせたいのか、どちらが目的か分からなくなることがあると思います。就職活動は苦しいですが、正直就職してからの方が苦しいです(笑)。どうせ苦しいのであれば皆さんが納得して入社した会社で苦しんでほしいです。ですので、周りと比較せずに、妥協をせず就職活動に取り組んでほしいと思います。その中でアイ・エイチ・ジェイを選んでいただけたらすごく嬉しいです。皆さんの就職活動が実りあるものになることを祈っています！

DS博多
新徳　あいみ
下関市立大学卒
2018年4月入社

歳の近いメンバーで切磋琢磨しながら各々が成長できる職場環境です。

私はお客様と直接関わり、お客様にとって最適なご提案をする営業職に憧れて、営業職一本に絞って就職活動をしていました。その中でアイ・エイチ・ジェイを知り、しっかりと社員の成果を評価するこの会社で働けば、この先自分自身が大きく成長できるのではないかと思い入社を決めました。現在は、業務用複合機を中心にホームページ制作やウォーターサーバーなどのご提案・販売、契約後のサポートやアフターフォローまで行っています。

入社前はこの会社の一員としてお客様先でしっかりと営業できるか不安でしたが、入社後の上司のマナー研修や上司の指導のおかげで、多くの知識と営業スキルを身につけることが出来ました。学生時代は後先考えずに行動してしまうことが多く、数多くの社会人としての失敗を繰り返してきましたが、入社後、報告・連絡・相談の大切さや、リスクヘッジの方法を学び、多かったミスを減らすことが出来るようになりました。

私が所属するDS博多エリアは社内で最も平均年齢が低く、歳の近いメンバーで切磋琢磨しながら各々が成長できる職場環境です。上司への相談もしやすく、自分では思いつかないような解決策を示してもらうこともあります。

仕事をする中で嬉しかったことは、担当のお客様から別のお客様のご紹介をいただけたり、事業展開の際に相談をしてもらえることです。お知り合いに紹介しても恥ずかしくない営業マンだと思っていただけていると感じることができ、この瞬間が一番嬉しいです。

仕事をする中で大変なことは、初めてのお客様とお話をする時です。電話越しでお話をする際は声だけで伝えることの難しさを感じます。また、お客様先での営業時は表情なども大事になってくるので細部まで気を配らなければなりません。どちらも大変なのですが、その分やりがいを感じています。

今後はより多くのお客様の元へ訪問し、自分にしかできない営業スタイルを確立することが一番の目標です。

今が一番自分の将来について考える時期だと思います。自分の人生なので、誰かが決めた選択に従うのは勿体ないです。たくさん悩んで、絶対後悔しないといえる選択をして下さい。みなさんの明るい未来を応援しています！

au川内中郷
前田　武
鹿児島国際大学卒
2018年4月入社

努力は必ず報われる会社です。IHJで新しい自分を開花させましょう。

私は大学時代にアパレルのアルバイトをしていて、卒業後も接客の仕事に就きたいと考えていました。また元々機械に触れることが好きだったこともあり、自分の希望が両方叶う携帯ショップでの仕事を選びました。

現在はお客様へ携帯電話のご提案や、携帯電話に関する困りごとの相談をお受けしています。また教育担当として、新人の研修や接客のフォローもしています。

入社前は仕事をするのは給料を貰うため、生活するための手段でしかないと思っていました。しかし入社後多くの人と接し、お客様の喜ぶ顔を見ることに楽しさややりがいを感じて、仕事は自分のためだけではなく、関わる全ての人のためにするものだと感じています。その中で、言葉遣いや所作など自分が周りからどう見られているかをこれまで以上に意識するようになりました。

会社の印象は、仕事以外でもスポーツ大会や決起会などで他の店舗や部署の人と関わる機会がとても多く、楽しい会社です。私も毎回楽しく参加し、自分のいる店舗以外の人とも交流を図っています。

仕事では、入社後半年で社長賞を獲得できたことがとても嬉しかったです。これまでの努力が認められたと感じ、その後のモチベーションアップにも繋がりました。

限られた時間の中でお客様にどのようにご提案したら分かりやすく、より伝わりやすいかを考えることは大変ですが、その結果お客様の笑顔を見ることができると達成感を味わえ、接客業の楽しさを感じられます。

今後の目標は、日々の努力を怠らず毎年社長賞を獲っていくことです。努力は必ず報われます。

困難を乗り越えた先には楽しい事がたくさん待っています。アイ・エイチ・ジェイで新しい自分をどんどん開花させましょう。

新しい仲間が来るのを楽しみに待っています！

— 社会の為に何ができるのか？ —

上司や仲間と話し合い、日々全員で成長していける環境がここにはあります。

私は高校卒業後、鹿児島県外の工場で働いていましたが、たくさんの人と関わる仕事がしたいと考え転職を決意しました。いろんな人と話をして、考え方や価値観を共有出来る仕事を探している中でアイ・エイチ・ジェイと出会いました。

現在はソフトバンクショップのスタッフとして携帯電話の販売や各種サービスのご案内をしています。前職ではマニュアル通りに作業をこなしていくだけで、毎日が同じことの繰り返しでした。しかしこの会社に入社してからは大きく変わりました。料金を安くしたいお客様もいれば新しい機種が欲しいお客様もいたりと、お一人お一人のご要望が違うので対応も変わります。お客様への対応を自分で考え、実行するという部分にとてもやりがいを感じています。

入社前はあまり新しいことに挑戦しないタイプでしたが、いろいろなお客様と出会い、話を聞いていく中で、受け身ではダメだと感じ、自ら挑戦していく大切さを学びました。そこから仕事でもプライベートでも新しいことに挑戦できるようになり、今までできなかった経験ができ、新しい価値観との出会いも生まれています。

アイ・エイチ・ジェイは社員一丸となり、目標達成に向け全力を尽くす会社だと思います。どうすればその目標を達成できるかをみんなで話し合い、新たな方法を見つけ、日々全員で成長していける環境があります。

お客様に毎回接客についてのアンケートを書いていただくのですが、その中に「村田さんに接客してもらってよかった」と書いてあったのが、この仕事をしていて一番嬉しかったことです。お客様の声を直接聞けるところも接客業の良いところです。携帯電話業界は新しいプランやキャンペーンが次々と出るので、それを覚えていくのは大変ですが、変化のある毎日は私にとってとても良い刺激です。

今後の目標は販売でしっかりと実績を出し、お店やスタッフをいい方向に引っ張っていくことです。

人と話すのが好きな方や接客に興味のある方は、ぜひアイ・エイチ・ジェイに来てください！接客を通して自分自身が成長できること間違いなしです。みなさんの入社を心からお待ちしています！

スタッフ間で自分の意見を言いやすく、明るくフレンドリーな職場です。

私は学生時代のアルバイト経験から人と関わる仕事をしたいと思っていました。

そしてアイ・エイチ・ジェイの社風は私が求めているものに近く、自分自身が成長できるのではと感じて入社を決めました。

現在はａｕショップで携帯端末の販売や、お客様のご要望をうかがったり、困りごとのご相談をお受けしています。その他、新人スタッフの教育担当も任されています。

入社後自分自身変わったと思うのは、直接お客様と接することにより、アルバイト時代よりも任された仕事や言動に責任を持てるようになったことです。また自分の意見をうまく伝えられるようになりました。

職場の雰囲気は、みんなフレンドリーで明るく、スタッフ間で日々のコミュニケーションが取れているので、自分の意見を言いやすく働きやすさを感じています。

仕事をする上で嬉しかったことは、接客したお客様が私の顔を覚えて下さっていて、再度ご来店された際に私を指名してくれたことです。

私の接客に満足していただけたと感じ、とても嬉しかったです。

携帯電話業界は新しい端末や情報が次々と出るので、その都度覚えるのが大変です。

まず自分自身がしっかり理解していないとお客様にも正しくご説明することが出来ないので、日々の努力が必要です。

今後の目標は、半期ごとに表彰される社長賞を獲得することです。そのためにスタッフと協力し、商品知識を習得しつつ接客スキルに日々磨きをかけています。

就職活動は大変だと思いますが、自分が楽しく働く姿が想像できる会社に出逢えると思うので、最後まで頑張ってください！

しっかりやるところはやる、楽しむ時は、一〇〇％楽しむ、メリハリのある職場です。

私は人と接して様々な考え方に触れたいという気持ちがあり、それを実現出来るのが営業職だと思い就職活動をしていました。

その中でアイ・エイチ・ジェイと出会い、会社の雰囲気などが良く入社を決めました。現在は法人様向けに携帯電話やタブレットの販売をしています。

入社前からアイ・エイチ・ジェイに対して良いイメージを持っていましたが、入社後はしっかりやるところはやる、楽しむ時は一〇〇％楽しむというメリハリのあるところにさらにいい印象を持ちました。

入社して自分が変わったと思うのは、学生時代は極度に緊張しやすい性格だったのが、お客様や先輩方とコミュニケーションをとる中で、徐々に緊張せずに話せるようになったところです。

職場の雰囲気は面白い人が多く楽しいです。社員同士の仲も良く、毎月行われる決起会は毎回楽しく盛り上がっています。

仕事をする上で嬉しかったことは、お客様に携帯電話の様々な機能や使い方をご説明し、「これで便利に使える」とおっしゃっていただいたり、お客様のデータ移行が完璧にできて喜ばれたことです。また大きな契約をいただけた際に上司から「よくやった！」と言ってもらえることもとても嬉しく、達成感を感じます。

その反面、お客様のご要望にどうしたらお応えできるか、的確に対応していくことに難しさを感じています。お客様が思われていることをしっかり受け取り、どのように対応していくべきかを日々の業務の中で学んでいます。

今後の目標は、訪問させていただいたお客様全員から「高田君から買ってよかった」とおっしゃっていただけるような営業マンになることです。

営業職は直接お客様と接するため大変な部分もたくさんありますが、その分お客様から喜ばれたり上司から褒めてもらえた時の達成感が大きく、とてもやりがいを感じられます。またお客様から貴重なお話もたくさん聞けて、学べることが多い職業です。一緒にアイ・エイチ・ジェイで人生を豊かにしましょう！

オフィスも! お店も!

IHJが理想の職場をトータルサポート

弊社取り扱い商品のご案内

複合機

高いセキュリティで安全に効率アップ!!

高速機からカラー複合機まで、大規模事業者向けの機種を豊富に取りそろえると共に、コンパクトで高性能のネットワークプリンタも幅広くラインナップしています。

UTM

様々な脅威から重要データを守る!!

会社データはサイバー犯罪の標的として狙われており、その手口も年々巧妙化しています。
UTM(総合脅威管理)はそうした外部からの脅威の阻止に役立ちます。

ウォーターサーバー

安心・安全な天然水をお気軽に!!

オフィス・店舗に限らずご家庭にまで置かれるようになったウォーターサーバー。
毎日の生活に欠かせない水を欲しいときに必要な分だけご利用いただけます。

法人携帯

情報ツールの新スタンダード!!

各キャリアから法人のお客様を対象とした様々な割引サービスが展開されています。
お客様の用途に応じて最適なプランをご提案します。

節水コマ

水道代節約で生活に余裕を!!

節水コマはその名の通り、水の流出水量を抑えることで節水ができるコマのことです。
蛇口内部のコマを交換するだけで流出水量を減らし節水の効果をもたらします。

セキュリティカメラ

防犯カメラで安心・安全な毎日を!!

主な用途としては防犯・防災・記録などがあげられるセキュリティカメラですが、ネットワークによるリアルタイムの映像を確認することができ、管理を一律で行うことができます。

業務用エアコン

快適な環境を低コストで実現!!

室内の活動量とともに床温度も検知し、状況に応じて空調をコントロールする機能などを搭載。
無駄な運転を抑え室内温度を調整することが可能になります。

アスクル

事務所の消耗品・備品・設備をお任せ!!

ボールペン1本からテーブル・椅子まで事務所のあらゆるものを取り扱っています。
必要なものがあれば、まずこちらでお探しください。

新電力

電力自由化で注目の『PPS(新電力)』!!

電力の自由化に伴い、新電力という言葉が頻繁に登場するようになった現在。
お客様のライフスタイルに合わせたお得なプランをご提案します。

インターネット/電話回線

高速・高品質なインターネット回線

現在は光回線が全国に普及し利用されています。
高速でストレスフリーなインターネット接続に合わせて通話料金がお得な電話回線もセットでいかがでしょうか。

ホームページ制作

ひときわ目立つ魅力あるホームページを!!

いまや企業や店舗の情報発信に欠かせないのがホームページ。
ご要望に沿った作成から完成後の管理・保守サポートまで運営を支援します。

サーバー

ビジネスに必要な情報を管理・活用!!

大切な会社データの保護と情報共有による業務効率化など、メリットが豊富。
専門知識に詳しくない方でも運用可能です。

LED

コスト削減に圧倒的効果!!

発光効率が高いのに対し、電気代がかからない。
紫外線をほとんど含まないLEDを使用すれば、変色や劣化しにくくなり、長期保存が必要なものに最適です。

ビジネスフォン

最新のデザインと機能の充実!!

従来の機能に加え、さらなる機能の充実で、効率的かつ機能的なオフィスネットワークの構築が可能となります。

IHJ 社員の一日をご紹介

日々のお客様の課題解決に奔走する
IHJ社員の仕事と、とある1日の流れをご紹介します。

密着!! 法人様向け商品を売る部署

1日の流れ

9:00 出 社・始 業
出社後、部署全員で朝の打合せ。各自担当案件の進捗等を報告し、情報共有します。

11:00 1件目商談
担当するお客様を往訪します。後輩育成の一環で、後輩社員に同行してもらうこともあります。

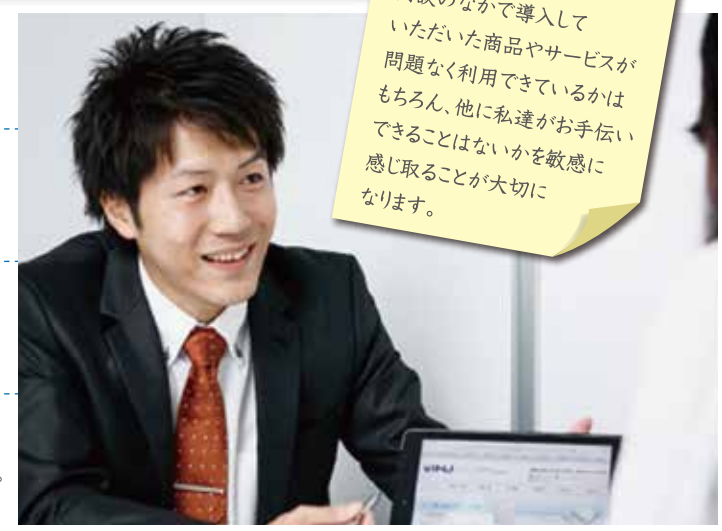
12:00 昼　食
食事は時間が合えば同僚と食べることが多いです。スケジュールによっては社外でとることもあります。

15:00 商品の納品・設定
ご依頼いただいた商品を納品し、お客様が使いやすいよう設定を行います。他に何か困りごとがないかなどヒアリングします。

16:30 2件目商談
お客さまが来訪することもあります。商談はヒアリング力、提案力、フリートーク力が大切なポイントだと思います。

18:00 事務作業・ミーティング・終礼
営業といえど、お客様とトークし、モノを売るだけが仕事じゃありません。結構営業がする事務作業って多いです。終礼後、帰宅します。

Point!
商談のなかで導入していただいた商品やサービスが問題なく利用できているかはもちろん、他に私達がお手伝いできることはないかを敏感に感じ取ることが大切になります。



Point!
携帯電話に関して色々なご相談をお受けしています。プランや操作説明などの問題を解消したり、お客様に合った最適な携帯環境をオススメしたりするお仕事です。

密着!! ケータイ電話ショップ

1日の流れ

10:00 出 社・オープン・お客様応対
出社後、1日の業務目標をスタッフで共有した後、最初のお客様を全員で迎えます。

12:00 昼　食（交代で休憩をとります）
待ちに待ったお昼休みです♪
交代で休憩に入り、昼食をとります。リフレッシュタイム!!

14:00 店頭POP作成・ポスティング等
お客様が少ない空いた時間はPOP作成やポスティング、自主勉強などもしています。

16:00 お客様応対
窓口に入り、番号順に案内されるお客様の対応を行ったり、店頭に立ち、声かけを行いお客様の疑問等に答えます。

19:00 クローズ・後片付け・締め作業
その日の勤務内容を日報に記入したり、対応したお客様の書類などの整理など、明日の準備を整えて職場をでます。

IHJの年間行事

1月 初詣

一年の計は元旦にあり。
そろって神社に詣でて
気持ちを新たにします。

4月

・入社式
・合同決起会

経営方針発表会

前年度の業績報告と、今後1年間の経営戦略の共有を行うための集会です。各拠点・店舗から社員が集結して会社の方向性を確認し、一丸となって目標を達成するための意識を高めます。

いろいろな年間行事を通じて、組織の活性化を図っています！

7月

おぎおんさぁ

鹿児島の夏を彩る、古く江戸時代から行われている伝統的なお祭りです。最大の見ものであるご神幸行列には毎年多数の社員がふんどし姿で御神輿を担いで参加し、商売繁盛と悪疫退散を祈願しています。

各種研修

さらなるレベルアップを目指して、入社時・2ヶ月目研修・4ヶ月目研修・階層別研修・その他外部研修も行っています。

半期社長賞表彰式

半期ごとの成績をもとに、成績優秀者を表彰します。会場としてホテルなどのホールを貸し切って開催しています。音楽とスポットライトのなか、たくさんの社員の前で社長から表彰されて今までの頑張りが報われる瞬間です。

決起会

月に一度事業部ごとで行い、全体の情報共有を行います。

その他

・バーベキュー大会
・スポーツ大会など

Client Interview

お客様の声

アイ・エイチ・ジェイをご利用になられたお客様に、ご購入の動機、
ご利用状況などインタビューさせていただきました。貴重な体験談をぜひご覧ください。

LIXIL ガーデンルーム 販売実績 5年連続 日本1位

ガーデンルーム販売実績日本一
5年連続達成！

お付き合いが長くなった今でも気持ち良く利用できております。

代表取締役　竹内 靖晴

IHJでのご契約内容

☐ コピー機　☑ 法人携帯　☐ ホームページ

■導入の決め手はどのような点でしたか?

当初は企業として、たくさんの台数の導入を検討するにあたり、心配な点もありました。

使用方法や活用方法、毎月のコスト、機種の種類、導入後のアフターフォローや保証、特典など、様々な条件を付けさせてもらったが、実に細かくすべての面において期待に応えてくれました。その担当の方の頑張り、取り組む姿勢が、導入の決め手となりました。

■導入後のご感想をお聞かせ下さい。

利用し始めて5年ほど経ちますが、いい時ばかりではなく、料金などに関して問い合わせやクレームに近い対応をお願いしたこともあります。

忙しい合間を縫って駆けつけてくれ、嫌な顔一つせず真摯に対応してくれたことが印象に残っています。お付き合いが長くなった今でも変わらず、些細なことでも相談に乗ってくださり、気持ちよく利用できており、効率よく仕事もできるようになっています。

お客様データ

株式会社 タケウチ 様

業務内容：ガーデン・エクステリア専門店
所 在 地：
【本　社】
〒860-0083 熊本県熊本市北区大窪4丁目4-23
TEL:(096)344-7920
【ガーデンギャラリー・タケウチ　熊本乃庭】
〒861-5514 熊本県熊本市北区飛田3丁目1-46
TEL:(096)344-7920
【ガーデンギャラリー・タケウチ　博多乃庭】
〒810-0071 福岡県福岡市中央区那の津1丁目3-5
エクセレンス天神1F TEL:(092)404-6020

営業マンの熱心な対応が購入者側の満足に繋がっていると思う。

IHJでのご契約内容

☑ コピー機　☑ 法人携帯　☑ ホームページ

■導入の決め手はどのような点でしたか?

飛び込み営業（来店・来電）で知り合ったにもかかわらず、コピー機（複合機）を購入の際、お世話になり、その後携帯電話もお世話になり、ホームページもお世話になり、その都度、その都度、営業マンの熱心な対応に心惹かれたため。

■導入後のご感想をお聞かせ下さい。

飛び込み営業（来店・来電）で知り合ったにもかかわらず、契約後「売ったきりスズメ」では無いところが、非常に、購入者側の満足に繋がっていると思う。

お客様データ

株式会社 誠基自動車 様

業務内容：新車・中古車販売（下取り・買取り）
損害保険（自動車・火災）
車検・整備・板金・リペア・ボディーコーティング・その他
所 在 地：
〒860-0833 熊本県熊本市中央区平成3丁目18番1号
TEL:096-334-8510

経費削減を期待していましたが、まさか半分以下になるとは驚きました。

IHJでのご契約内容

☑ コピー機　☐ 法人携帯　☐ ホームページ

■導入の決め手はどのような点でしたか?

他社の見積もりと比べて、コピー機・印刷コストともに安かった。

■導入後のご感想をお聞かせ下さい。

印刷の経費が前のコピー機と比べて半分以下になり助かりました。

お客様データ

株式会社 馬場電機 様

業務内容：家庭電化製品/オーディオ/テレビ電化パーツ/アマチュア無線/
教育資材/パソコン/エアコン/家具雑貨 他
所 在 地：
〒892-0827 鹿児島県鹿児島市中町3-5
TEL:099-813-7707

九州鹿児島のこだわり『すーぷかれー専門店』薩摩剛家は、谷山本店・天文館店・
卸本町店・姶良店・熊本下通り三年坂店にて元気に営業中

株式会社 アジアンスパイス

鹿児島県鹿児島市谷山中央2丁目4519-2
TEL.099-204-7955
http://www.asianspice.co.jp/

**太陽、大地、水、
そして人 ――。
鹿児島の恵み、
美しいお茶。**

温暖な気候と、
豊潤で肥沃な大地に恵まれた、
全国有数の茶所・鹿児島。
私たち下堂園は、この地で、
鹿児島茶の普及に
取り組んできました。

株式会社 下堂園

鹿児島県鹿児島市卸本町5-18
TEL.099-268-7281
http://www.shimo.co.jp/

**愛情・こだわり・栄養の詰まった
こだわりのお野菜をお届けいたします。**

株式会社 三原農園

熊本県熊本市西区上代7丁目2番7号
TEL.096-329-0513
http://www.mihara-nouen.com/index.html

**古くなった建物も新たな価値を付加することで、
魅力的に生き返らせることができます。**

今あるものを活かしながら理想的な環境を手に入れる“再生”という文化が
今の地球には必要です。人間の生活の基礎である住まいに関わる仕事の中において、
お客様の“喜び”と“笑顔”を創ることが私共の最も大切な仕事です。

株式会社 こざき

熊本県熊本市中央区辛島町6－2
TEL.096-352-5291
https://www.kozaki-co.com/

**福岡県内全域を対応可能に施設配置した
全国初の医療特化型グループホーム**

利用者様の社会参加を促進するため住居を提供し、日常生活や日中活動の
支援を行います。家庭的な雰囲気の中で、行き届いたサービス体制で取り組みますので、
ご家族にもご本人にも安心してご利用頂けます。

シルバーメディカル 株式会社

福岡県田川市大字伊加利1905-7
TEL.0947-42-5753
http://www.bgmgroup.co.jp/silver/

ANNE

ファッション、それは
「今日会う人への思いやり」。
ファッション、それは
「人と人とのコミュニケーション」。
ファッション、それは「内面を映す鏡」。

人に優しく、人を大切に、そして人を
活かして、人を創りあげていく企業。
それが、アンネ松本です。

株式会社 アンネ松本

福岡県久留米市東町27-4
TEL.0942-36-1888
https://www.anne-group.com/

株式会社 エンデバー

福岡県久留米市御井旗崎1-1-27
TEL.0942-65-7967
http://www.endeavour-estate.co.jp/index.html

本当におすすめできる治療を

当院では数ある治療の中から、自分たちが受けたいと思う治療を患者様に
ご提案することを目指しています。患者様のお口には常にベストな健康状態で
いてほしいという願いを込め、診察に当たっております。

医療法人 世心会 鹿児島セントラル歯科

鹿児島県鹿児島市中央町10 キャンセビル6F
TEL.099-250-3151
https://www.centralkcc.jp/